

10月「秋経協・セミナー」 開催のご案内

テーマ

《 受講対象者：経営管理者、営業・販売管理職・担当者 》

『売れる営業マンの仕事術』

～成果の上がる営業マンの必須事項～



講師 人財教育アシスト 代表 山田 泰造 氏

〔 開催要項 〕

1. 日 時 平成29年10月3日(火) 10:15～16:00
2. 会 場 ホテルメトロポリタン秋田 4階
※お車での受講者は、ホテルメトロポリタン駐車場、トピコ駐車場をご利用ください。～無料
3. 受講料 会員企業10,000円 非会員企業15,000円(振込先 別紙申込書参照)
4. 申込方法 別紙申込書により、**9月26日(火)**までFAX・Eメール(akikei@akikei.jp)
でお申し込みください。
5. その他 詳細については、当協会までご連絡ください。TEL018-864-0812

〔 講座内容 〕

1. 営業ビジネスプランと必須マナー
2. 雑談力と失敗学の勧め
3. チームワークか・一匹狼か
4. 提案営業とセールストーク
5. 客の心理の動きに対応する
6. 営業リーダーに求められるもの
7. 性格検査を体験して営業スタイルを決める

(別 紙)

受講申込書

平成29年 月 日

(一社) 秋田県経営者協会 御中
FAX (018) 865-7015

講座名 『売れる営業マンの仕事術』 開催日 平成29年10月3日(火)開講セミナー

1. 受講料

- * 会員会社1名につき、資料・昼食代を含め 10,000 円(消費税込)
 - * 会員外会社1名につき " 15,000 円(消費税込)
- ※受講料の払い戻しは原則として致しませんので、ご都合の悪い時は代理の方のご出席をお願い致します。

2. 申込方法

- * 必要事項をご記入のうえ**9月26日(火)まで** FAX・Eメール (akikei@akikei.jp)
でお申し込みください。
- * 受講料払込方法は銀行振り込みでお願いいたします。
秋田銀行 本店 (普通) No 218146
北都銀行 本店 (普通) No 0916489
- * 領収書の発行を省略させていただきますが、必要の場合はお申し出ください。
- * 振込手数料はご負担願います。

会社名

申込担当者・所属

TEL

FAX

所属部署・役職名	参加者名

振込日 月 日 (秋田銀行・北都銀行)

【個人情報の取扱いについて】

お申込み時にお預かりした個人情報につきましては、本事業に関する確認・連絡、併せて参加者名簿の作成に使わせていただきます。また、秋田県経営者協会にて厳重に管理し、会員データの保全や各種案内に使わせていただくことがございます。個人情報の確認、訂正または削除を希望される場合は事務局までご連絡下さい。

● (一社)秋田県経営者協会

秋田市旭北錦町1-47 商工会館5階 TEL(018)864-0812 FAX(018)865-7015

担当 高橋